

## الفِراسة... ثامنا :- الشفاه

في احد الايام عرض برنامج تلفزيوني لاحد المستشارين المتخصصين بقضايا الاسرة وقال :-  
اية الاخوة انصحكم بالابتعاد عن اصحاب الشفايف البارزة  
وعليكم بأصحاب الشفايف الممتلئة العلوية والسفلية  
فماهي أهدافه النبيلة يشتري ؟

سابعاً	الشفة ولها ٣ سمات	حالاتها	و م غ	تفسيرها
١	العطاء التلقائي او الانتقائي	الشفة السفلي ممتلئة و غليظة الشفة السفلي نحيفة ورقيقه		
٢	اسلوب التعبير اللفظي	الشفة العليا ممتلئة و غليظة الشفة العليا نحيفة ورقيقه		
٣	الاندفاع والتهور	بروز الشفتين الى الخارج انحسار الشفتين الى الداخل		

## الفِراسة... ثامنا :- الشفاه



### ١- الشفه السفلية ممتلئة (العطاء التلقائي):-

لا يميز بين احد في عطاءه...عطاؤه بلا حدود يعطى المال /النصح/الابتسامه/الوجه الحسن/الخدمات/المساعدات يمكن ان يقف للناس في الطريق و هو يقود السيارة و قد يمثل خطرا عليه

### ٢- الشفه السفلية نحيفة (العطاء الانتقائي):-

يعطى فقط من يعرفه و ربما يعطى لمصلحة

## الفِراسة... ثامنا :- الشفاه



### ١-الشفة العليا ممتلئة و غليظة(الميل للاطناب):

تتدفق الكلمات من فمه بسلاسة و طلاقة و سحر(وان من البيان لسحرا)  
يقطر لسانه عسلا  
يميل لاستخدام القصص و المترادفات و الخيال و الشعر  
عواطفه جياشة  
يدخل للحفلات و يسلم و يتدمج مع الآخرين حتى مع من لا يعرفهم

### ٢-الشفة العليا نحيفة(الميل للايجاز):-

يوجز ليصل للهدف  
يدخل للحفلات و يسلم او قد لا يسلم و يجلس في أقرب زاوية الى ان يأتي موعد الطعام ليذهب للتناول و ربما  
لا يذهب للطعام أصلا



١- بروز الشفتين للخارج (مندفع و متهور):-

منطلق حماسي يتكلم بلا تفكير أو مشاعر

٢- انحسار الشفتين (حذر و متأن):-

يفكر في العواقب و يتأن في القرارات

يسمع أكثر و يتكلم اقل